

Nr. 43315/10.10.2024

Aprobat,
Director Direcția Investiții, Management Proiecte
Daniel CORNEA

CAIET DE SARCINI

Servicii de consultanță pentru elaborare analize de tip due - diligence în scopul achiziției unor companii de proiect (SPV) neoperaționale
COD CPV: 66171000-9

1. INFORMAȚII GENERALE

Romgaz și-a asumat prin Strategia 2021 - 2030, printre altele, creșterea cotei de piață și diversificarea portofoliului. Contextul acestei inițiative a Societății Naționale de Gaze Naturale ROMGAZ S.A. rezidă din următoarele aspecte, care vor fi descrise succint:

1. Strategia Romgaz 2021-2030 aprobată în AGOA prin Hotărârea nr. 10/04.11.2021, prin care este stabilită o țintă pentru producția de energie din surse regenerabile, și anume 180 MW până în anul 2030;
2. Inițiativa societății de a realiza obiectivele Politicii de decarbonizare;
3. Realizarea cât mai rapidă a investițiilor în capacități noi de producție energie din surse regenerabile.

Această secțiune a documentației de atribuire include ansamblul cerințelor pe baza cărora fiecare ofertant își va elabora oferta pentru realizarea serviciilor care fac obiectul contractului ce rezultă din această procedură.

Autoritatea Contractantă: S.N.G.N. ROMGAZ S.A.

Scopul activității: Pentru atingerea obiectivelor propuse intenția Romgaz este de a achiziționa un număr de maxim 6 companii, în vederea atingerii țintei de 180MW.

Ofertele înaintate trebuie să cuprindă un angajament de realizare a serviciilor.

2. OBIECTIVE

Obiectivele principale ale contractului de servicii sunt obținerea următoarelor livrabile:

A. Raport de tip Due Diligence financiar și fiscal al companiei țintă

Studiul trebuie realizat din perspectiva intereselor Romgaz, în vederea minimizării riscurilor aferente achiziției companiei țintă, printr-o abordare integrată, luând în considerare toate aspectele necesare cu privire la tranzacție și identificarea riscurilor aferente tranzacției, atât din punct de vedere financiar cât și fiscal.

Studiul trebuie să fie suficient de amplu încât să cuprindă identificarea cu claritate a aspectelor aferente procesului de Due Diligence, conform practicilor și standardelor în domeniu, și să acopere inclusiv perioada interimară pentru asigurarea tranzacției.

Aspecte de considerat, dar nu limitative, cu privire la procesul de Due Diligence financiar pentru compania țintă: analiza situațiilor financiare ale anului 2023, analiza modelului financiar, riscuri legate de elementele incluse în modelul financiar, datorii contingente etc.

Aspecte de considerat, dar nu limitative, cu privire la procesul de Due Diligence fiscal pentru compania țintă: aspecte referitoare la impozitul pe profit, TVA, rețineri la sursă, taxe cu privire la contractori și angajați, taxe de timbru sau aferente activelor, orice alte taxe speciale, tranzacții importante și aspecte de rezidență fiscală, tranzacții intra-grup din punctul de vedere al prețurilor de transfer, taxe pe vânzarea de active / implicații fiscale în finalizarea tranzacției / rețineri la sursă, etc.

B. Raport de evaluare a companiei țintă

Acest studiu trebuie să cuprindă o evaluare a proiectului vizat în contextul macroeconomic actual, analiza economică - financiară (model economic) din perspectiva Romgaz, în vederea optimizării deciziei de achiziție a participației în cadrul proiectului vizat.

Studiul trebuie să fie suficient de amplu încât să cuprindă identificarea cu claritate a aspectelor ce țin de rentabilitatea companiei țintă precum și reglementări ce țin de aspectele legale cu impact financiar și fiscal privind desfășurarea activităților companiei țintă, după cum urmează:

- **analiza financiară:** calcularea indicatorilor de performanță economică, fluxul de numerar cumulat, valoarea actualizată netă și cumulată, rata internă de rentabilitate, raport cost-beneficiu, perioada de recuperare a investiției pentru a valida prețul participației și realizarea modelului financiar din perspectiva Romgaz, etc.
- **analiza de sensibilitate:** se vor identifica variabilele critice ale proiectului / proiectelor, care au impact semnificativ asupra performanței financiare și se vor simula sensibilități pentru acestea.
- **analiza de risc:** se va realiza pentru a furniza o evaluare a riscurilor care rezultă din implementarea proiectului, pentru a identifica măsuri posibile de prevenire și diminuare a riscului.

C. Alte aspecte

În situația în care Romgaz ia decizia de achiziție, consultantul va realiza un calcul al prețului de achiziție și va stabili, împreună cu Romgaz, clauzele contractului de achiziție. Consultantul va acorda asistență pe toată perioada de negociere a tranzacției.

D. Evaluarea activelor identificabile dobândite, a datoriilor asumate, precum și alocarea prețului de achiziție

Ca urmare a celor de mai sus, Romgaz dorește să achiziționeze servicii de evaluare, conform IFRS 3, a activelor dobândite și a datoriilor asumate ca urmare a achiziției societăților care fac obiectul caietului de sarcini.

În vederea evaluării activelor dobândite, a datoriilor asumate, a intereselor care nu controlează și a eventualului fond comercial, prestatorul trebuie să:

- identifice elementele individuale care îndeplinesc condițiile de recunoaștere în situațiile financiare ca active sau datorii;
- evalueze elementele individuale care îndeplinesc condițiile de recunoaștere în situațiile financiare în conformitate cu prevederile IFRS ca active sau datorii;
- aloce prețul de achiziție al participației pe elementele individuale care îndeplinesc condițiile de recunoaștere în situațiile financiare ca active sau datorii, inclusiv fondul comercial, dacă este cazul.

Evaluatorul va transmite către Romgaz raportul de evaluare și fișierele Excel cu alocarea prețului de achiziție pe fiecare element de activ, respectiv, datorie.

3. NECESITATEA CONSULTANȚEI DE SPECIALITATE

Serviciile menționate mai sus (la capitolul 2) sunt necesare pentru Romgaz în vederea obținerii unei opinii avizate din punct de vedere financiar și fiscal în vederea fundamentării și optimizării deciziei de achiziție și implementarea tranzacției din punctul de vedere al contractului de achiziție.

Astfel, pentru serviciile descrise, Romgaz dorește primirea unor livrabile sub formă de raport detaliat, care să conțină informații cu privire la ipotezele de lucru, analizele efectuate, prevederile legislative avute în vedere, concluzii și recomandări.

4. CERINȚE MINIME OBLIGATORII

Experiența similară în proiecte: analiză economică (model financiar), analiză cost beneficiu a proiectelor de investiții, identificarea surselor de finanțare, analiză de risc, consultanță financiară și fiscală, consultanță fuziuni și achiziții, evaluări în proiecte de fuziuni și achiziții.

De asemenea, următoarele condiții minime sunt obligatorii:

- experiență în evaluare Due Dilligence financiar și fiscal, minim 3 ani - să fi efectuat cel puțin 2 astfel de rapoarte;
- experiență în consultanță financiară și fiscală , minim 3 ani;
- experiență în consultanță financiară și fiscală pentru tranzacții de tipul achizițiilor de acțiuni, minim 3 ani - să fi efectuat astfel de servicii pentru un proiect a cărei valoare de tranzacție a fost de cel puțin 10 milioane euro;
- experiență în evaluări de active, datorii, interese care nu controlează, fond comercial - să aibă experiență în servicii de evaluare care se încadrează în scopul caietului de sarcini pentru un proiect a cărui valoare de tranzacție să fie de cel puțin 10 milioane euro. Raportul de evaluare trebuie să fi fost emis în ultimii 5 ani.

Se vor prezenta documente relevante pentru a demonstra cerințele menționate anterior.

Experiența similară se demonstrează printr-o recomandare din partea beneficiarului, care va menționa scopul contractului, data livrabilelor emise în baza contractului și valoarea tranzacției, după caz. În cazul în care valoarea este confidențială, recomandarea va specifica dacă valoarea tranzacției este superioară limitei de 10 milioane euro.

5. CERINȚE GENERALE CU PRIVIRE LA PRESTAREA SERVICIILOR

Cerințele prevăzute în caietul de sarcini sunt minimale și obligatorii, iar nerespectarea acestor cerințe precum și a celor din documentația de elaborare și prezentare a ofertei duce la respingerea ofertelor, autoritatea contractantă rezervându-și dreptul de a descalifica ofertele incomplete sau necorespunzătoare.

Personalul alocat pe proiect trebuie să dețină capacitatea profesională necesară pentru a oferi o evaluare a proiectului vizat (calificări, competențe și experiență) și capabilitatea emiterii unei opinii pertinente în vederea optimizării deciziei de achiziție.

Personalul alocat pe proiect trebuie să semneze, la începutul derulării activităților contractuale, o declarație pentru evitarea conflictului de interese.

Pe toata durata contractului, experții au obligația să respecte confidențialitatea informațiilor transmise de către reprezentanții Romgaz și / sau ai vânzătorului / vânzătorilor și vor completa o declarație pe propria răspundere în acest sens.

Serviciile vor fi prestate cu profesionalism astfel încât să asigure o bună satisfacere a nevoilor de consultanță financiară necesară beneficiarului, conform acestui caiet de sarcini.

6. CERINȚE SPECIFICE CU PRIVIRE LA PRESTAREA SERVICIILOR

Prestatorul trebuie să efectueze toate studiile, investigațiile și alte activități necesare efectuării serviciilor menționate la capitolul 2 de mai sus în contextul macroeconomic actual și al industriei de energie, sub cadrul de reglementare fiscal aplicabil în domeniu.

Ofertantul va desemna o echipă pentru executarea contractului, care să presteze serviciile solicitate în mod complet și complex și, de asemenea, cu celeritate.

Ofertantul se obligă să aloce resursele de personal prevăzute în oferta sa, necesare ducerii la îndeplinire, în cele mai bune condiții, a sarcinilor sale.

7. LIVRABILE

Pentru prezenta achiziție, livrabilele care trebuie realizate și transmise de către prestator reprezintă partea scrisă, concretizată în rapoarte, care rezultă din respectarea cerințelor prezentului caiet de sarcini.

- Rapoartele vor fi transmise pe suport electronic, editabil [Adobe (.pdf), sau Microsoft Office: Word (.doc) sau (.docx), Excel (.xlsx) sau (.xls) și PowerPoint, etc.];
- După acceptarea de către Autoritatea Contractantă, rapoartele vor fi transmise și pe suport hârtie [în format letric, contrasemnate, în 2 (două) exemplare].

Pe parcursul derulării contractului de servicii se estimează următoarele livrabile:

A. Raport de tip Due Diligence financiar și fiscal al companiei țintă:

- transmitere raport final: 30 zile calendaristice de la data transmiterii comenzii.

B. Raport de evaluare a companiei țintă în vederea determinării prețului oferat:

- transmitere raport final: 30 zile calendaristice de la data transmiterii comenzii.

C. Raport privind clauzele contractuale (la solicitarea autorității contractante):

- în cazul deciziei de achiziție, consultantul va analiza clauzele contractului propus de vânzător și va identifica riscurile clauzelor cu efect financiar / fiscal, va recomanda propuneri de modificare a clauzelor, în vederea mitigării eventualelor riscuri identificate și va emite un raport privind forma finală a contractului din perspectiva riscurilor identificate și a măsurilor de acoperire a acestora, incluse în contract. Termenul va fi de 30 de zile calendaristice de la data la care autoritatea contractantă a emis solicitarea.

D. Raport privind calculul prețului final de achiziție (la solicitarea autorității contractante):

- Raportul va fi transmis în termenul specificat de contractul de achiziție, dacă este cazul.

8. FACTURARE

Facturile vor fi emise de consultant după semnarea de către părți a unui proces verbal de recepție și acceptare a rapoartelor. Facturile vor fi plătite în termen de 30 zile de la data primirii acestora, în sistemul RO-efactura.

Plata serviciilor prestate va fi efectuată după cum urmează:

- pentru livrabilele A și B, 60% din total valoare preț unitar / companie analizată (etapa 1)
- pentru livrabilele C și D, 40% din total valoare preț unitar / companie analizată (etapa 2)

În cazul în care din rapoartele A și B (etapa 1) rezultă neatractivitatea companiilor analizate, Romgaz își rezervă dreptul de a nu solicita/achiziționa livrabilele din etapa 2. Trecerea la etapa 2 se va face doar cu acceptul în scris al SNGN ROMGAZ SA.

Pentru fiecare companie analizată se va emite o comandă de începere a prestației.

9. MODUL DE PREZENTARE A OFERTEI FINANCIARE

Compania țintă este o companie nou înființată cu răspundere limitată, cu proiecte aflate în faza de dezvoltare.

Oferta financiară va conține valoarea totală pentru rapoartele solicitate în cap.7 și va fi prezentată în RON. În acest sens se va completa formularul de ofertă financiară anexat documentației (Anexa 2).

Menționăm că nu se acceptă tariful în regim orar.

10. Cerințe minime privind echipa de specialiști

- Pe baza cerințelor prezentului caiet de sarcini și a activităților care trebuie întreprinse pentru realizarea acestora, ofertantul va propune o echipă de specialiști cu experiență relevantă în domeniu.
- Specialiștii propuși de către consultant trebuie să dețină capacitatea profesională necesară pentru realizarea analizelor solicitate (calificări, competențe și experiență).
- Consultantul se obligă să aloce resursele de personal prevăzute în oferta sa și necesare ducerii la îndeplinire în cele mai bune condiții a sarcinilor sale.
- Serviciile vor fi prestate cu profesionalism, astfel încât să asigure o bună satisfacere a nevoilor de consultanță necesare S.N.G.N. ROMGAZ S.A. conform acestui caiet de sarcini.

Date fiind cerințele de la nivelul fiecărei etape / fiecărui capitol, cel puțin următorul domeniu de expertiză trebuie acoperit prin personal specializat:

A. Pentru activitatea de analiză de tip „due diligence”:

Nr.	Specificul Expertizei / Specialistului	Cerințele S.N.G.N. ROMGAZ S.A.
1	Specialist în domeniul economico-financiar	Calificare: Diplomă de studii universitare, în domeniul economic, Experiență: Cel puțin un (1) <i>proiect / contract similar*</i> , în care să fi deținut poziția de analist economico-financiar.

2	Specialist în protecția mediului	Calificare: Studii universitare - Diplomă de licență. Experiență: Cel puțin un (1) <i>proiect / contract similar*</i> , în care să fi deținut poziția de expert / specialist de mediu.
*Notă: Pentru fiecare specialist în parte, prin <i>proiect / contract similar</i>, se va înțelege o activitate desfășurată în vederea realizării unei analize de tip „due diligence” similară cu activitatea descrisă la Etapa 1, pentru specialitatea pentru care candidează. A se vedea și cerințele specifice aferente expertizelor care se punctează în cadrul factorului de calitate.		

B. Pentru activitatea de evaluare a societăților:

Cerințele minime obligatorii pentru personalul Prestatorului implicat în activitatea de evaluare sunt următoarele:

- ✓ să fie membru titular al Asociației Naționale a Evaluatorilor Autorizați din România (ANEVAR), pentru categoria de evaluare solicitată (evaluator de întreprinderi);
- ✓ să aibă legitimația ANEVAR valabilă pentru anul 2024;
- ✓ să aibă asigurare profesională pentru nivelul I recomandat de ANEVAR sau echivalent;
- ✓ să aibă experiență de minim 5 ani în activitatea de evaluare de întreprinderi, experiență probată prin atestatele ANEVAR, sau echivalent și cel puțin un (1) raport de evaluare de întreprinderi elaborat.

Cerințele autorității contractante cu privire la capacitatea profesională (calificări, competențe și experiență) a specialiștilor propuși de către ofertant vor fi probate pentru fiecare specialist în parte prin prezentarea Curriculum Vitae, a diplomei de studii sau a diplomei de calificare, după caz, precum și prin prezentarea unei declarații pe propria răspundere suficient de detaliată care să dovedească experiența relevantă a candidatului pentru poziția în care este propus, ținându-se cont de atribuțiile care îi vor reveni prin prezentul caiet de sarcini.

Lista de specialiști propusă mai sus de autoritatea contractantă nu se va considera a fi una limitativă, ofertantul fiind responsabil de asigurarea experților și / sau specialiștilor secundari, prin grija și responsabilitatea proprie, astfel încât să asigure conformitatea serviciilor oferite cu cerințele prezentului caiet de sarcini.

Șef Birou Proiecte Strategice
Iancu Mihai LUCA

Întocmit
inginer
Andrei CACOVEAN

Anexa 1 CRITERII DE ELIGIBILITATE ȘI CRITERIUL DE ATRIBUIRE

I. CRITERII DE ELIGIBILITATE

1. Ofertantul trebuie să facă dovada că în ultimii trei (3) ani, calculați până la data limită de depunere a ofertelor, a prestat servicii similare celor care fac obiectul contractului, a căror valoare cumulată să fie de cel puțin 435.000 ron, fără TVA, la nivelul a 2 contracte.

Dovada celor de mai sus se va face prin prezentarea unei liste a principalelor prestări de servicii de acest tip conținând, pentru fiecare dintre serviciile prestate, valoarea contractului de servicii, perioada de livrare / prestare, numele beneficiarului și o scurtă descriere a serviciilor prestate, din care să rezulte relevanța experienței ofertantului.

Neîndeplinirea acestui criteriu va conduce la descalificarea ofertantului.

2. Ofertantul trebuie să prezinte o echipă de personal cheie formată din:

- Evaluator de întreprinderi certificat ANEVAR;
- Specialist în domeniul economico-financiar.

Atât expertul evaluator cât și specialistul în domeniul economico-financiar trebuie să poată demonstra că au fost implicați în implementarea / derularea a cel puțin un (1) proiect / contract de natură și complexitate similară, în cadrul căruia au avut responsabilități asemănătoare cu cele pe care urmează să le desfășoare în cadrul prezentei analize.

Expertul evaluator trebuie să se conformeze cerințelor prevăzute la capitolul 10, punctul B din caietul de sarcini.

Neîndeplinirea acestui criteriu va conduce la descalificarea ofertantului.

II. CRITERIUL DE ATRIBUIRE

Pentru realizarea obiectului contractului, ofertantul va întreprinde activități complexe, care presupun un grad ridicat de analiză și sinteză a informațiilor relevante pentru activitatea societăților evaluate, precum și combinarea cunoștințelor și expertizei aferente mai multor domenii de activitate (economice, financiare, fiscale și de mediu), în vederea stabilirii valorii de piață a societăților analizate și a formulării unei recomandări privind nivelul corect și rezonabil al prețului pachetului majoritar de acțiuni, în conformitate cu cerințele din caietul de sarcini.

Ponderile factorilor „Calitate” și „Preț” sunt următoarele:

- ponderea alocată factorului preț: 40% (40 puncte)
- ponderea alocată factorului calitate: 60% (60 puncte)

Stabilirea ofertei câștigătoare se va realiza prin aplicarea sistemului de evaluare prezentat mai jos:

A. Factorul Preț (PR) - 40%:

Detalii privind aplicarea algoritmului de calcul privind factorul **Preț**:

Factorul **Preț** (factorul de evaluare **PR**): prețul minim va primi maximum de puncte și anume **40 de puncte**.

Formula de calcul al punctajului acordat pentru factorul **Preț** este următoarea:

$$PR = \frac{MIN}{O} \times 40$$

Unde:

PR - punctajul ofertantului evaluat

MIN - prețul cel mai mic prezentat de unul dintre ofertanți

O - prețul ofertantului evaluat

Exemplu: 4 oferte cu

Prețul RON	1 milion	800.000	600.000	500.000
formula	PR = $\frac{500.000}{1.000.000} \times 40$	PR = $\frac{500.000}{800.000} \times 40$	PR = $\frac{500.000}{600.000} \times 40$	PR = $\frac{500.000}{500.000} \times 40$
Punctaj PR	20 puncte	25 puncte	33,33 puncte	40 puncte

B. Factorul Calitate (EP) - 60%:

Maximul posibil de puncte care poate fi cumulat de un ofertant pentru acest factor este de **60 de puncte**.

Detalii privind aplicarea algoritmului de calcul privind factorul **Calitate**

Având în vedere faptul că ofertantul va întreprinde activități complexe, care presupun un grad ridicat de analiză și sinteză a informațiilor de piață și combinarea cunoștințelor și a expertizei aferente mai multor domenii de activitate în vederea efectuării unei analize, Factorul **Calitate** (factorul de evaluare **EP**) se compune din suma punctajelor acordate pentru experiența dovedită de experții prezentați de ofertant drept membri ai echipei desemnate pentru executarea contractului în baza cerințelor prezentate la Capitolul 10 din caietul de sarcini, pentru următoarele 2 tipuri de specialiști:

- Evaluator de întreprinderi certificat ANEVAR;
- Specialist în domeniul economico-financiar.

Punctajul maxim alocat fiecăruia dintre specialiștii prevăzuți mai sus este următorul:

Tip specialist (factor de evaluare)	Punctaj maxim posibil
Evaluator de întreprinderi certificat ANEVAR (factorul de evaluare EP1)	30 puncte

Specialist în domeniul economico-financiar (factorul de evaluare EP2)	30 puncte
--	-----------

Punctajul total pentru Factorul „Calitate” (EP) al ofertantului evaluat va fi determinat conform formulei următoare:

$$EP = EP1 + EP2$$

Astfel, numărul maxim posibil de puncte care poate fi obținut de un ofertant **pentru factorul EP va fi de 60 de puncte.**

Punctajul aferent experienței **expertului evaluator** se va acorda astfel:

- Pentru experiența persoanei propuse de ofertant, constând în participarea, în calitate de evaluator de întreprinderi, la elaborarea unui număr cuprins între doua (2) și patru (4) rapoarte de evaluare a întreprinderilor, se acordă 50% din punctajul maxim alocat acestui tip de specialist; de menționat faptul că pentru un (1) singur proiect nu se acordă puncte.
- Pentru experiența persoanei propuse de ofertant, constând în participarea, în calitate de evaluator de întreprinderi, la elaborarea unui număr mai mare de patru (4), sau mai multe rapoarte de evaluare a întreprinderilor, se acordă punctajul maxim alocat acestui tip de specialist.

Punctajul aferent experienței **specialistului din domeniul economico-financiar** se va acorda astfel:

- Pentru experiența persoanei propuse de ofertant, constând în implicarea în implementarea / derularea unui număr cuprins între doua (2) și patru (4) proiecte / contracte de natură și complexitate asemănătoare, se acordă 50% din punctajul maxim alocat acestui tip de specialist; de menționat faptul că pentru un (1) singur proiect nu se acordă puncte.
 - Pentru experiența persoanei propuse de ofertant, constând în implicarea în implementarea / derularea unui număr mai mare de patru (4) sau mai multe proiecte / contracte de natură și complexitate asemănătoare, se acordă punctajul maxim alocat acestui tip de specialist.
- Fiecare specialist își va prezenta experiența relevantă sub forma unui Curriculum Vitae și va depune o declarație individuală asumată, semnată și datată, în cadrul căreia, pentru fiecare proiect prezentat de specialistul respectiv drept experiență relevantă pentru prezentul proiect se vor oferi următoarele informații:
 - Numele și adresa clientului;
 - Descrierea pe scurt a obiectului contractului;
 - Valoarea contractului;
 - Durata contractului;
 - Descrierea detaliată a serviciilor oferite și a rolului în cadrul contractului, care prezintă relevanță pentru activitatea pe care o va desfășura în cadrul echipei propuse de ofertant.

Pentru fiecare dintre informațiile de mai sus, ofertantul va furniza suficiente detalii încât achizitorul să își poată forma o opinie completă asupra experienței relevante rezultată din declarația individuală.

Formula de calcul al **PUNCTAJULUI TOTAL (PT)** acordat unui ofertant evaluat este:

$$PT = PR + EP$$

Astfel, ofertantul poate acumula un punctaj total **PT** de maximum 100 de puncte.

Nr. crt.	Criteriul luat în considerare la calculul Factorului de evaluare	Valori Ofertate
1	Prețul ofertei	 (RON)
2	Experiența personalului cheie evaluat:	
	Evaluator de întreprinderi certificat ANEVAR (factorul de evaluare EP1)	... (nr. proiecte)
	Specialist în domeniul economico-financiar (factorul de evaluare EP2)	... (nr. proiecte)

Șef Birou Proiecte Strategice
Iancu Mihai LUCA

Întocmit
inginer
Andrei CACOVEAN

Anexa 2 FORMULAR DE OFERTĂ FINANCIARĂ

Obiectul contractului: Servicii de consultanță pentru elaborare analize de tip due - diligence în scopul achiziției unor companii de proiect (SPV) neoperaționale.

Nr. crt	Livrabil / Servicii	Pret unitar/ companie (lei, fără TVA)	Nr. maxim estimat de companii supuse analizei	Pret total (pentru maxim 6 companii) (lei, fără TVA)
		Col. A	Col. B	Col. C = AxB
1	Servicii de consultanță pentru elaborare analize de tip due - diligence în scopul achiziției unor companii de proiect (SPV) neoperaționale: <u>Etapa 1:</u> A. Raport de tip Due Diligence financiar și fiscal al companiei țintă. B. Raport de evaluare a companiilor țintă în vederea determinării prețului ofertat. <u>Etapa 2:</u> C. Raport privind clauzele contractuale. D. Raport privind calculul prețului final de achiziție.		6	
	TOTAL valoare maximă contract (lei, fără TVA)			

Mențiuni:

- În cazul în care din rapoartele A și B (etapa 1) rezultă neatractivitatea companiilor analizate, Romgaz își rezervă dreptul de a nu solicita / achiziționa livrabilele din etapa 2 (rapoartele C și D). Trecerea la etapa 2 se va face doar cu acceptul în scris al SNGN ROMGAZ SA.
- Pentru fiecare companie analizată se va emite o comandă de începere a prestației.
- Plata serviciilor prestate va fi efectuată după cum urmează:
 - pentru livrabilele A și B (etapa 1), 60% din total valoare onorarii / companie (col. A).
 - pentru livrabilele C și D (etapa 2), 40% din total valoare onorarii / companie (col. A).

Șef Birou Proiecte Strategice
Iancu Mihai LUCA

Întocmit
inginer
Andrei CACOVEAN